



FORMATION COMSYST

- Public :** Entre 4 et 5 participants au maximum pour des raisons d'efficacité.
- Pré-requis :** Aucun
- Objectifs :** A l'issue de la formation, les stagiaires seront capables de gérer les achats liés aux applications LOCASYST & FACTSYST
- Profil stagiaire :** Cette formation s'adresse aux personnes gérant les achats
- Profil formateur :** Cette formation est animée par un technicien expert du logiciel COMSYST

Sous objectifs pédagogiques :

A la fin des différentes séquences, les stagiaires seront capables de :

- Configurer le logiciel
- Créer et modifier les données clients / fournisseurs / articles
- Créer et modifier les bons de commandes aux fournisseurs
- Saisir les livraisons des fournisseurs
- Saisir les factures fournisseurs et effectuer les règlements
- Editer les différents documents disponibles
- Exploiter les rapports et les statistiques

Modalités pratiques : 1 jour sur site ou en distanciel par téléconférence

Validation, la vérification que les objectifs de la formation sont atteints s'effectue :

Durant la formation par :

- Des mises en situation et des exercices pratiques sur des cas réels exposés par les stagiaires
- Le temps dédié à l'ancrage des savoirs dans la réalité de chacun
- La réalisation d'un quizz digital et ludique à l'issue de la formation

A l'issue de la formation par :

- L'auto évaluation du stagiaire sur ses progrès
- L'évaluation de l'acquisition des connaissances et le contrôle de l'adéquation de la formation aux problématiques susceptibles d'être rencontrés par le client

Nous conseillons un complément de formation d'une journée dans un délai de 2 à 3 mois après la formation, afin que le stagiaire partage la façon dont il a mis en pratique la formation. Nous poussons notamment les stagiaires à prendre en charge un élément de la formation spécifique et à continuer à le creuser pour le présenter lors de ce « +1 »

Stratégie :

- Une formation dans la durée où le stagiaire est acteur :
 - 1 jour et idéalement un « +1 » deux à trois mois plus tard
 - Une pédagogie centrée sur les besoins des stagiaires et où le formateur apporte des solutions à ces besoins. Chaque stagiaire doit s'approprier les savoirs et commence à les tester durant de la formation
- Une pédagogie ludique car on apprend mieux dans le plaisir et en s'amusant
- Une pédagogie pragmatique (mise en situation) et favorisant le partage

Facteurs clés de succès de la formation :

- Préparation en amont de la formation pour coller au réel et à la culture de l'entreprise
- Utilisation de cas concrets, échanges de pratiques, alternance entre sessions collectives et approches individuelles et personnalisée permettant de lever les freins de chacun
- Formation pragmatique, jeux et mise en situation
- Formateur spécialiste de votre thématique et connaisseur de votre structure ou a minima de son secteur et des enjeux.
- Pédagogie interactive, interrogative et active, , sans cours « magistral », centrée sur les participants (leurs connaissances, attentes, bonnes pratiques...)

Déroulement macro de la formation :

Compétence 1 : Saisir les informations

Compétence 2 : Savoir gérer les données en lien avec LOCASYST

Compétence 3 : Savoir utiliser les différents utilitaires

Connaitre les besoins de mon équipe et y répondre

Prix : 1350 € HT par jour hors frais de déplacement et d'hébergement du formateur

Lieu : sur site dans votre structure ou en distanciel par téléconférence

Horaires : de 9h00 à 13h00 et de 14h00 à 18h00 du lundi au vendredi

Délai d'accès : PGS Progisoftware s'engage à répondre en 48h à toute demande de formation. La planification de date s'effectue en concertation avec le client selon les disponibilités respectives des stagiaires et des formateurs en privilégiant des délais courts. La plupart du temps, la mise en place de la formation s'effectue dans le mois suivant la demande.

Accessibilité / Handicap : Nos formations sont à priori ouvertes à tous. Cependant en cas de doute, nous vous invitons à nous contacter en amont de la formation, pour en discuter et au besoin adapter notre pédagogie et nos activités en fonction des situations d'handicap qui pourraient se présenter.

Contact: tél : 01 55 95 8000 - Email : commercial@pgs.fr - Site web : www.pgs.fr